

ВЗГЛЯД НА НТЦ «РЕДУКТОР» ИЗ ГЕРМАНИИ

Многие потребители редукторной техники, которых не устраивает редукторный ширпотреб как российский, так и зарубежный, и которые стремятся повысить конкурентоспособность своих изделий, своего технологического оборудования посредством применения специальных редукторов либо редукторов модернизированных, обращаются в НТЦ «Редуктор», чтобы получить редукторы с требуемыми им улучшенными технико-эксплуатационными свойствами.

Об этом – множество публикаций в журнале РиП и на сайте www.reduktorntc.ru, множество положительных откликов тех, кто применяет редукторы и приводы от НТЦ «Редуктор».

Сегодня редакция журнала РиП представляет вниманию потребителей редукторной техники взгляд специалиста из Германии на НТЦ «Редуктор».

Наш собеседник – кандидат технических наук **Вальдемар Ильг, главный конструктор фирмы R.E.G. AG (Германия).**

– Вальдемар, с чего началось сотрудничество R.E.G. AG с ЗАО «НТЦ «Редуктор»?

– Впервые с НТЦ «Редуктор» мы познакомились в сентябре 2006 года. В поисках потенциальных партнеров в России мы изучили многих, но остановили свой выбор именно на данном предприятии. При этом за основу было взято несколько критериев.

Во-первых, его генеральный директор – специалист, известный множеством своих оригинальных публикаций по червячным и глобоидным передачам и редукторам, методам их зубонарезания. Достаточно, например, сослаться на «повторный контакт в червячных передачах» – явление, обнаруженное и впервые описанное именно В.И. Парубцем. Или на его публикации в журнале «Редукторы и приводы» о состоянии, тенденциях и перспективах развития глобоидных передач в России. Без преувеличения можно сказать, что этот научный труд достоин пристального внимания не только российских специалистов, но и специалистов других стран.

Во-вторых, мы обратили внимание на принципы и подходы, которыми руководствуется

НТЦ «Редуктор» в своей деятельности при решении проблем своих клиентов. Нас заинтересовали прежде всего наукоемкость разработок, индивидуальный подход к решаемым задачам. Именно это нам и было необходимо. Сегодня я с уверенностью могу сказать, что НТЦ «Редуктор» действительно уникален в редукторной отрасли по своим подходам, поскольку, кроме

непосредственного изготовления редукторов, здесь одновременно решаются научные задачи, учитываются индивидуальные требования заказчиков редукторов.

Время показало, что мы сделали правильный выбор, поскольку наше сотрудничество с НТЦ «Редуктор» оказалось весьма результативным.

– В каком направлении развивается совместная деятельность сейчас?

– Я как представитель германской фирмы привез в Санкт-Петербург чертежи специального планетарного редуктора, разработанного нашими специалистами на основе нескольких патентов. Требовалось изготовить опытный образец с учетом специфических особенностей движения сателлитов по отношению к эпициклу, и специалисты НТЦ блестяще справились с этой задачей. Более того, НТЦ «Редуктор» выступил не только в качестве изготовителя, но и как разработчик: благодаря спе-



Вальдемар Ильг, главный конструктор фирмы R.E.G. AG (Германия)

циальным научным знаниям конструкция редуктора была усовершенствована. Благодаря такому участию НТЦ «Редуктор» на сегодняшний день нами разработан ряд принципиально новых редукторов, отличающихся кинематическими схемами передачи крутящего момента.

– А почему Вы обратились к НТЦ «Редуктор» за решением столь сложной научно-технической задачи?

– Мы убедились, что в Германии и других странах Европы трудно, практически невозможно найти фирму, которая смогла бы взяться за решение такой, как у нас, комплексной научно-технической задачи. А услуги тех, кто берется, стоят во много раз больше, чем у НТЦ «Редуктор». В Европе хорошо – лучше, чем в России, – делают стандартные редукторы. А от изготовления нестандартных, как правило, все отказываются. От этого, как я убедился, отказываются и редукторные производители в России. НТЦ «Редуктор» – редкое исключение. Отдельно хочу отметить вызывающий особое доверие к этому предприятию стиль его отношения к своему партнеру. Нам сразу же, при первом нашем знакомстве рассказали обо всех сильных и слабых сторонах НТЦ «Редуктор». Эта честность и открытость в партнерских отношениях проявлялась не только при заключении контракта, но и в ходе наших совместных работ. Например, нам не единожды указывали на бессмысленность тратить деньги на решение тех или иных вопросов, мы своевременно внесли коррективы, при этом сэкономив десятки тысяч евро, и в минимальные сроки смогли достичь желаемых результатов.

– Вы упоминали о том, что читаете наш журнал «Редукторы и приводы», издаваемый НТЦ «Редуктор». Как Вы его оцениваете?

– Достаточно высоко. Я внимательно изучаю журнал и вижу, что благодаря ему читатели могут оценить не только многоплановость разработок НТЦ «Редуктор», но и заложенную в них глубину научной мысли. На мой взгляд, Ваш журнал интересен и российским, и

зарубежным читателям, особенно по части информации о новых разработках НТЦ «Редуктор».

Весьма важно отметить то, что издание такого уровня появилось не в НИИ, не в техническом учебном заведении, а на производственном предприятии, – там, где происходит непосредственное слияние теории с практикой. И это кажется мне наиболее ценным. В частности, у меня за плечами более чем десятилетний стаж работы в одной из известнейших немецких фирм «Alfred Kärcher GmbH Co. KG», в которой трудятся более пяти тысяч сотрудников. Эта организация несколько раз была признана лучшим предприятием года в Германии – но и там нет подобного научно-технического издания. На мой взгляд, освещение основных теоретических аспектов редукторостроения – еще одно свидетельство профессионального подхода к производству редукторов в НТЦ «Редуктор».

– Из номера в номер в журнале «Редукторы и приводы» продолжается бурная дискуссия по зацеплению Новикова, его преимуществам, недостаткам и перспективах применения. Можно узнать Ваше мнение как представителя европейской фирмы: используется ли зацепление Новикова европейскими редукторными фирмами?

– Практически нет. Благодаря закаливанию и высококачественному зубошлифованию на данный момент эвольвентное зацепление было и остается приоритетным во всей редукторной технике Европы.

– Ваши пожелания НТЦ «Редуктор».

– Высокий уровень журнала «Редукторы и приводы» – это свидетельство растущего влияния технической мысли России на мировом рынке. Особенно подчеркну наиболее яркое достоинство фирмы НТЦ «Редуктор» – успешное производство на стыке технологии и науки. НТЦ «Редуктор» востребован и нужен многим. Поэтому мое главное пожелание – не останавливаться на достигнутом!

**Беседу вела
Вера Ермак**

